

次世代型販売車(BC-01)

エンジンを止めた、 みんなにやさしい売り場。



エムズボデーがつくる

移動スーパー(BC-01)の特徴

バッテリークール

冷蔵装置の動力源に、安全性が高く長寿命な**LFPバッテリー**を採用。

CO₂排出量や燃料消費を抑え、SDGsに貢献する新しい移動販売の選択肢です。

こんな方に

夏の暑い販売環境に悩んでいる方

エンジンの排熱や熱気で夏場の販売がつかなく、暑さによって作業効率や接客の質が下がってしまう。

また、排熱や熱気で売り場が暑く、快適に買い物ができないといったお客様の声をなんとかしたい!と考えている方に。

毎日の給油が負担になっている方

従来型では冷凍機を稼働させるため、販売中もアイドリングが必要となり、燃料代やオイル交換などの維持費がかさみがちです。

燃費も悪くほぼ毎日のように給油が必要になることも。BC-01なら、エンジンをかけずに販売が可能。

ガソリン消費量を大幅に削減し、従来式と比べ燃費消費量を約70%削減達成。年間のランニングコストを抑えることが可能です。

No.01 快適環境の提供



夏の炎天下では体感温度は50°C以上になることも珍しくありません。お客様や販売員にとって快適な買い物環境を提供します。

暑く感じない。

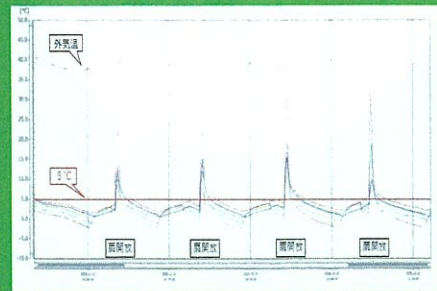
No.02 良燃費で経済的



大容量バッテリーを使用することで、エンジンをかけずに販売が可能。アイドリング中の燃料が不要となり燃費が大幅に向上して経済的に。

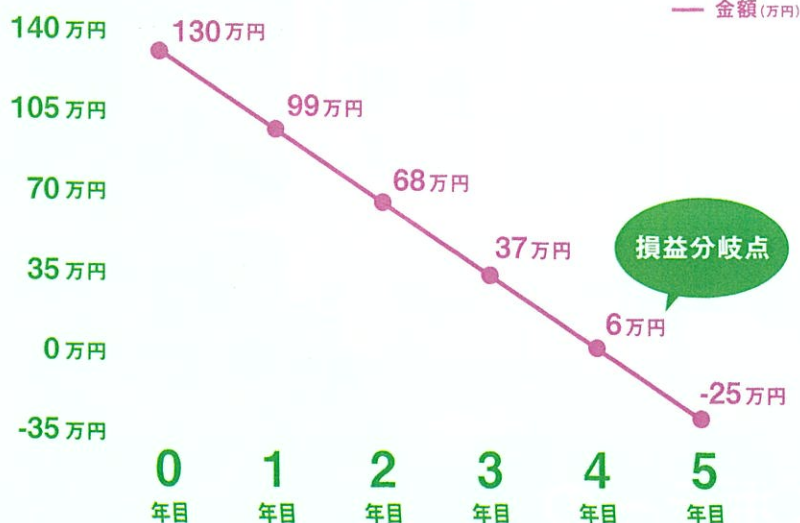
コスパがいい。

No.03 高性能冷蔵機能



外気温37°C/湿度40%の環境下で温度テストを実施。冷蔵庫内の温度は常に低温に保たれています。

しっかり冷蔵。



初期費用の差は、 「5年」で解決します

初期費用は、従来型とBC-01を比較すると約130万円の差がありますが、燃料費やメンテナンス費用を含めたランニングコストで比較すると、約5年以内にその価格差は解消されます。従来型は販売中もエンジンを稼働させ続けるため、ガソリン消費に加え、オイル交換や各種部品の交換頻度が高くなります。一方BC-01は、販売中にエンジンを停止でき、必要なコストは充電にかかる電気代のみです。結果として維持費を抑えられるだけでなく、エンジンへの負担が減ることで車両寿命の延長にもつながります。

M's Body

東大阪から、全国へ。

072-968-6150



〒578-0903 大阪府東大阪市今米2丁目6-35