

BUSINESS PROPOSAL

新規サービスのご提案

...

委託販売事業

私たちについて

株式会社デザインポケット
「おいしそうをカタチに！」

はらペコクラブ
「Delicious Design」

私たちは、飲食店専門のデザイン事務所として創業し、その後、食品サンプル制作へと転業した少しユニークな背景を持つ会社です。

この経験を活かし、「見て驚き、手に取って笑顔になる」ような高品質で革新的なモノづくりを行っています。

専門知識と経験豊富なチームによる卓越したクリエイティブ力で、

- 食品サンプル雑貨の企画・制作
- 体験型イベントの運営
- オリジナル商品の開発支援

など、多彩な形で「ものづくりの楽しさ」をお届けしています。



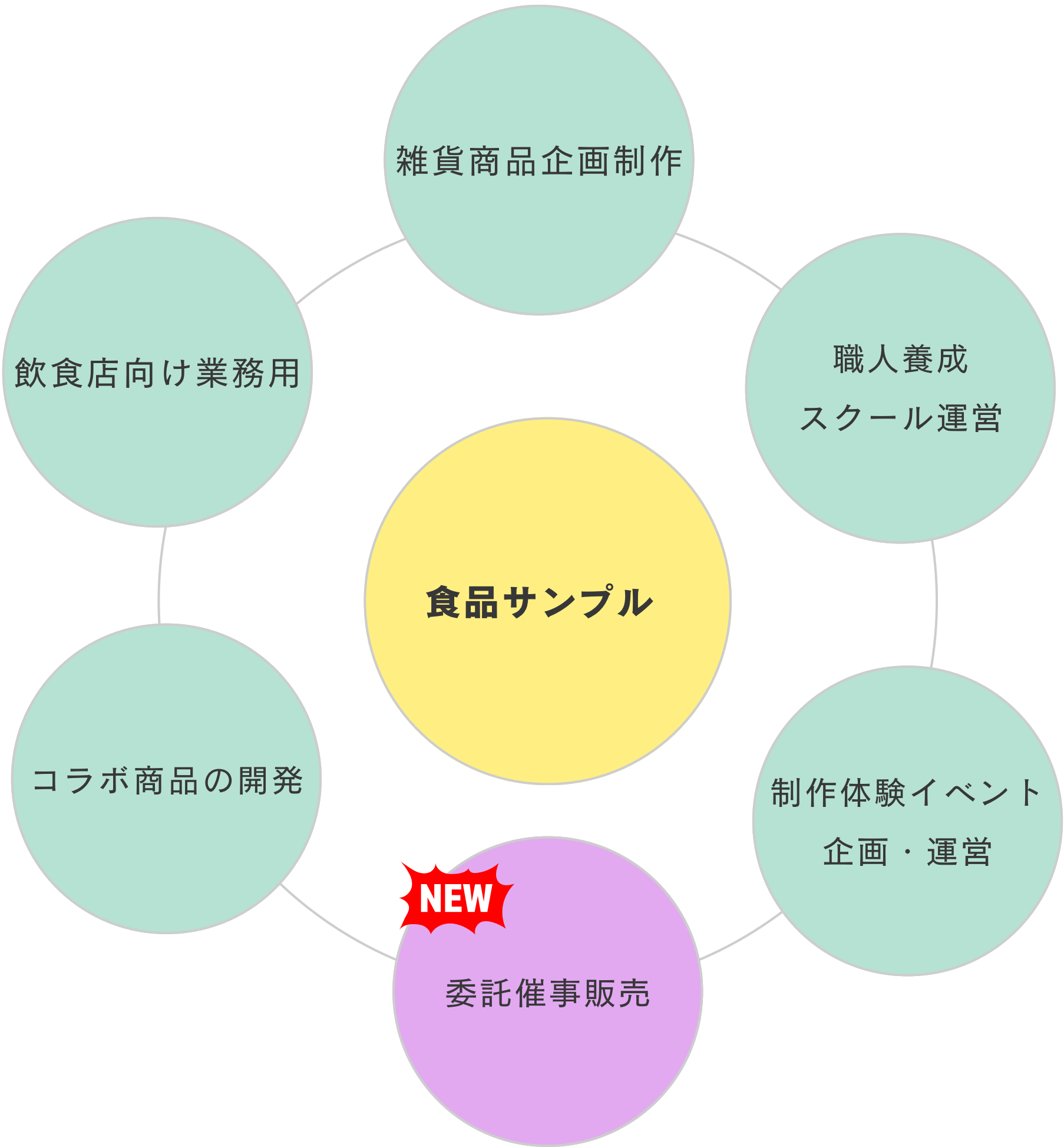
私たちについて

食品サンプルを軸に

企画・デザイン・製造・販売・体験・育成までを一貫して手がける、ユニークなものづくり集団です。

得意な領域

- 食品サンプルを活かした雑貨商品の企画・制作
- 体験イベントの企画・運営
- 飲食店向けの食品サンプル製造（業務用）
- コラボレーション商品の開発
- 職人育成（スクール・指導・実習）
- **NEW** 委託販売事業



- ◎お土産コーナー
- ◎雑貨売り場の一角
- ◎イベント販売



必要なのは50cm×50cm以上のスペースのみ





まずはクライアント様から、

- 展開をご希望のスペースの広さ
- 設置場所の特徴（書店内、観光地売場など）
- 取り扱いたい商品カテゴリ

などを丁寧にヒアリングいたします。
ご要望とブランドイメージが合うかどうかを含め、柔軟に対応させていただきます。



これまでの催事・販売実績をもとに、

- ご来店されるお客様の傾向（年齢層・購買傾向）
- そのエリア・売場における売れ筋傾向

を分析し、最も売れる商品ラインナップをご提案いたします。
必要に応じて、地域限定・季節限定商品などの企画も可能です。



- 商品に合わせたミニ什器や陳列サンプルのご提案
- 世界観を伝えるためのPOP・ブランドカードの提供
- SNS投稿に使える写真素材のご用意

など、“売れる売場”を一緒につくるサポートを行います。
スペースに合わせた柔軟な展示プランを複数ご用意しております。

料金プラン

すべての契約形態において、売場状況や販売実績に応じて柔軟な見直し・アップグレードをご相談いただけます。

プランA

掛率60%

半年以上の長期契約

- 安定した売場を一緒につくり上げていくパートナー向け
- 定番商品の継続的な導入、シーズンごとの商品入替も対応
- 陳列サポート・POP素材などの販促支援あり

プランB

掛率65%

1ヵ月単位の短期契約に適用

- 季節フェアや期間限定ショップへの導入に最適
- お試し導入としてもご利用いただけます
- 商品構成はコンパクトなラインナップにて提案

プランC

掛率70%

10日～1ヵ月の短期イベント

- 催事・イベントスペースでのスポット展開
- 初回のテスト導入や、話題性の高いスポット展開に活用
- ブランド紹介POP、ディスプレイ例なども提供可能

よくある質問

Q. 制作体験もできますか？

同時開催可能です。その場合は「はらペコクラブ」ではなく「デザインポケット」の名前で販売させていただきます。

弊社では、食品サンプルを実際に作る「制作体験イベント」を各地で開催しており、イベントスペースや催事での実施も対応しております。

お子さまから大人まで楽しめる内容で、ものづくりの楽しさと職人技を体感できる貴重な機会としてご好評をいただいています。

また、企業向けワークショップや修学旅行向けプログラム、商業施設での集客イベントとしても実績があります。

Q. オリジナルグッズの開発も可能ですか？

はい、可能です。

お客様のご要望に応じて、オリジナルデザインの商品開発を承っております。

ただし、オリジナル商品の場合は、すべて「買取契約」となります。

（委託販売での対応は行っておりません。）

Q. 問屋を通して購入することは可能ですか？

恐れ入りますが、弊社の商品はすべて直販取引のみとさせていただいております。

そのため、問屋・卸業者を通したお取引は対応しておりません。

販売店様・施設様との直接契約（委託または買取）にてご案内しております。

一件一件の売場やニーズに合わせたご提案を大切にしており、

お取引先様と直接やりとりすることで、より良い販売環境をつくっていくことを重視しています。

契約の流れ

01

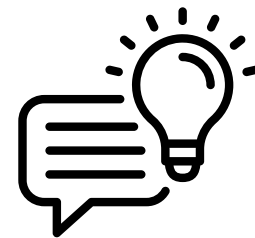


ヒアリング

お取引をご希望の内容（委託・買取）、展開場所・スペース・期間・客層などをお伺いします。

ご要望に応じた最適な提案のため、事前に細やかにお打ち合わせいたします。

02



ご提案・お見積り

ヒアリング内容をもとに、商品ラインナップ、陳列プラン、販促POPなどをご提案します。

同時に、掛率や納品数、納期などの条件をご確認いただきます。

03

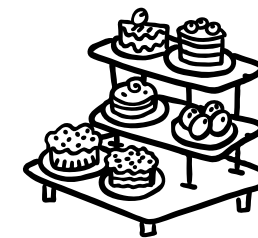


契約・発注確定

契約内容にご同意いただけたら、正式な契約書を締結。

商品内容や納品スケジュールを確定し、初回出荷の準備に入ります。

04

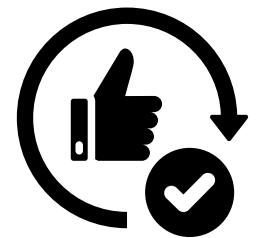


納品・陳列

ご希望の納品方法（店舗直送・倉庫送付など）に応じて商品を発送いたします。

販促ツールや陳列ガイドも併せてご提供し、売場づくりをサポートします。

05



販売・フォローアップ

販売状況に応じて、商品の入れ替えや追加提案を行います。

委託販売の場合は、売上報告に基づき、月締めで精算いたします。